

# **TRAMITES Y DOCUMENTOS PARA EXPORTACIÓN**

**Zeiky – Centro de Información y Asesoría en Comercio Exterior**

**2012**

# Objetivos



1. Estudiar los conceptos generales involucrados en un proceso de exportación
2. Conocer los pasos generales para realizar una exportación de bienes
3. Identificar los documentos que hacen parte del proceso de exportación de bienes.

- Conceptos básicos**
- Modalidades de exportación
- Procesos general de exportar
- Fuentes de información

## Exportación

La salida de mercancías del **territorio aduanero nacional** con destino a otro país o a una zona franca industrial de bienes y servicios

DECRETO No. 2685 (28 de Diciembre de 1999)



## Zona Franca

La Zona Franca es el área geográfica delimitada dentro del territorio nacional, en donde se desarrollan actividades industriales de bienes y de servicios, o actividades comerciales, bajo una **normatividad especial** en materia **tributaria, aduanera** y de **comercio exterior**.

- No se paga arancel e IVA
- Impuesto de renta 15%



DECRETO No. 2685 (28 de Diciembre de 1999)

## Ficha Técnica de Producto

Documento con información respecto del producto, peso, tamaño, materiales, tiempo de fabricación, empaque y otras características (químicas, físicas, de funcionamiento, etc.) que definen el producto.

- Oferta disponible
- Posición arancelaria

GRUPO EPELSA		FICHA TÉCNICA BALANZA	MODELO MARTE MF POSTAL
www.grupopepsa.com BALANZA POSTAL MOSTRADOR MULTIFUNCIÓN			
 <p><b>BALANZA SOLO PESO CUENTAPIEZAS CONTROLADOR DE NIVELES</b></p> <p>* Incluye conexión con PC 6 TPV</p>		<p><b>ELECTRONICA</b></p> <p><b>ALIMENTACION CON ALIMENTADOR EXTERNO:</b> Tensión 220-240 V (50/60 Hz)</p> <p><b>ALIMENTACION BATERIA:</b> 6V /10A.</p> <p><b>ENTRADA ANALOGICA:</b> Sensibilidad 2.5 uV/rescaldo Tensión Nominal 7.5 - 25 mV. Resistencia entrada 100 Megaohmios Filtro analógico Paso-bajo</p> <p><b>ALIMENTACION DE CELULA:</b> Tensión 10 V Corriente máxima 30 mA</p> <p><b>CONVERSION ANALOGICA/DIGITAL:</b> Resolución 64000 puntos. Tiempo de integración 200 ms</p>	
		<p><b>ESTABILIDAD TERMICA</b> A plena carga 13 ppm/* C A cero 20 ppm/* C</p> <p><b>CARACTERÍSTICAS AMBIENTALES:</b> Protección contra radiaciones de Alta frecuencia y fallos de alimentación (DPM, EN45501). Temperatura de funcionamiento : -10 a 40°C Temperatura de almacenamiento -20 a 60°C Humedad máxima 90% sin condensación.</p>	
<p><b>GENERALIDADES</b></p> <p><b>BALANZA MULTIFUNCIÓN (PESO-TARA, NIVELES, CUENTAPIEZAS).</b></p> <p><b>CAPACIDAD:</b> 3000 divisiones 6 kg / 2g - 15 kg / 5g y 30 Kg / 10 g Multi-intervalo 6-15kg / 2-5g y 15-30kg / 5-10g .</p> <p>6000 divisiones 12 kg / 2g y 30 kg / 5g</p> <p><b>Carcasa en ABS,</b> con teclado de 16 teclas</p> <p><b>Cálcula de carga de apoyo central.</b></p> <p><b>Indicador numérico:</b> Visualizador de 7 segmentos tipo LCD (altura 12 mm).</p> <p><b>Visualizador:</b> PESO, TARA y PIEZAS.</p> <p><b>Indicadores:</b> CERO, TARA, TIPO DE TARA., Nivel batería, Estabilidad</p> <p><b>Conexión batería exterior 12 V.</b></p> <p><b>Back light (RETROILUMINADO)</b></p> <p><b>Indicador de nivel.</b></p> <p><b>4 pies regulables.</b></p> <p><b>Dimensiones del embalaje:</b> 524x456x235 mm</p> <p><b>Alimentación interna:</b> batería 6 V/10 A.</p> <p><b>Alimentación externa:</b> Adaptador 12Vc 220V</p> <p><b>Autonomía:</b> hasta 150h.</p>		<p><b>INDICADOR - BOTONERA</b></p> 	
<p><b>CARACTERÍSTICAS</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posibilidad de programar y almacenar <b>20 taras</b></li> <li>• Posibilidad de programar y almacenar <b>20 niveles</b> (Bajo -Nominal - Alta) codificados.</li> <li>• Posibilidad de programar y memorizar <b>20 pesos</b> unitarios codificados.</li> <li>• Tara semiautomática, acumulativa, numérica códigos y numérica manual.</li> <li>• Comunicaciones RS-232 para conexiones externas.</li> </ul> <p>La balanza puede enviar el peso de distintas formas: De forma manual. Usando los protocolos del TPV. IBM, SIEMENS/NIXDORF, ICL/BULL., NUCON SWEDA SHARP, TEC S1 21. Así mismo se han realizado conexiones con: UNIWELL, SAMSUNG, ELCO-DATA, SP-EDITORES, BHP</p>		<p><b>OPCIONES:</b></p> <p>PLATO HONDO CON ALFOMBRILLA</p> 	
FICHA TÉCNICA		JUNIO - 05	PAGINA P-38

## Posición Arancelaria

Es un código numérico para Identificar las mercancías de la forma más exacta posible, a fin de establecer el gravamen o impuesto de importación.

<b>Capitulo</b> <b>61</b>	Prendas y complementos (accesorios), de vestir, de punto
<b>Partida Arancelaria</b> <b>6105</b>	Camisas de punto para hombre o niño
<b>Subpartida Arancelaria</b> <b>6105.10</b>	Camisas de punto, de algodón para hombres o niño
<b>Posición Arancelaria</b> <b>6105.10.00.00</b>	Camisas de punto, de algodón para hombres o niño

## Barreras Arancelarias

### Arancel

Derecho de aduana que se cobra sobre las mercancías que ingresan en forma definitiva a un país como importaciones ya sea con propósitos de protección o para la recaudación de renta.



# CONCEPTOS BÁSICOS

- **Arancel Ad-valorem:** se impone en términos de porcentaje sobre el valor de la mercancía  
Ej: 10% sobre el valor en aduana
- **Específico:** se impone en términos de cargas o cobros monetarios específicos por unidad o cantidad de mercancía importada. Por ejemplo, \$25 por tonelada métrica de la mercancía .
- **Compuesto o mixto:** Un arancel expresado como la combinación de un derecho “ad valorem” y de un derecho “específico”. Por ejemplo 5% sobre el Precio + \$2 por tonelada.

## Preferencia Arancelaria

Reducción o eliminación de los derechos de importación, concedida por un país a otro en el marco de un acuerdo o de un instrumento unilateral.



## Desgravación Arancelaria:

Eliminación o reducción gradual o total de los aranceles de importación.

## Barreras No Arancelarias

Medidas o instrumentos distintos de los aranceles que producen el efecto de favorecer a los productores nacionales del país que las impone.

- Requisitos técnicos o sanitarios - calidad
- Normas burocráticas
- Normas de origen
- Política de compras públicas
- Controles de cambios



# CONCEPTOS BÁSICOS

- **Cuotas de Importación o Contingentes:** Es un límite físico puesto a la cantidad que puede importar de una determinada mercancía.  
Ej: Azúcar a EEUU – Colombia 26,000 TON/aprox
- **Salvaguardia:** medidas de urgencia que adopta un país, sobre la importación de productos determinados, que está causando o amenazando causar un daño grave a los productores nacionales de productos similares o directamente competidores.  
Ej: Confecciones chinas

## Dumping

Introducir en el mercado un producto a un precio inferior al valor normal del país de origen.

- **Derechos antidumping:**

Se aplica a la importación de todo producto objeto de "dumping", respecto del cual se haya determinado que causa o amenaza causar un daño importante a la producción nacional. El monto de los derechos generalmente es expresado como un porcentaje ad-valorem.



## Integración Económica

Eliminación progresiva de las fronteras económicas entre los países.

### ¿Por Qué?

Elimina medidas  
no arancelarias

Búsqueda un marco  
jurídico estable



Aumenta el acceso  
a mercados

Reduce o elimina  
aranceles

## Plan de Exportación (Exportador)

Documento que contiene la descripción de la estrategia comercial a desarrollar en un mercado específico y el conjunto de todas las acciones que se deben realizar para lograr la comercialización de sus productos y/o servicios en el exterior.



- CONCEPTOS BÁSICOS
- MODALIDADES DE EXPORTACIÓN**
- PROCESOS GENERAL DE EXPORTAR
- FUENTES DE INFORMACIÓN

# Modalidades De Exportación

- Exportación Definitiva
- Reembarque
- Reexportación
- Exportación de mensajes
- Exportación temporal realizada por viajeros
- Exportación de muestras sin valor comercial
- Exportación por tráfico postal y envíos urgentes
- Exportación temporal para perfeccionamiento pasivo
- Exportación temporal para reimportación en el mismo estado



## Exportación Definitiva:

Salida de mercancías nacionales o nacionalizadas, del territorio aduanero nacional para su uso o consumo definitivo en otro país o una zona franca



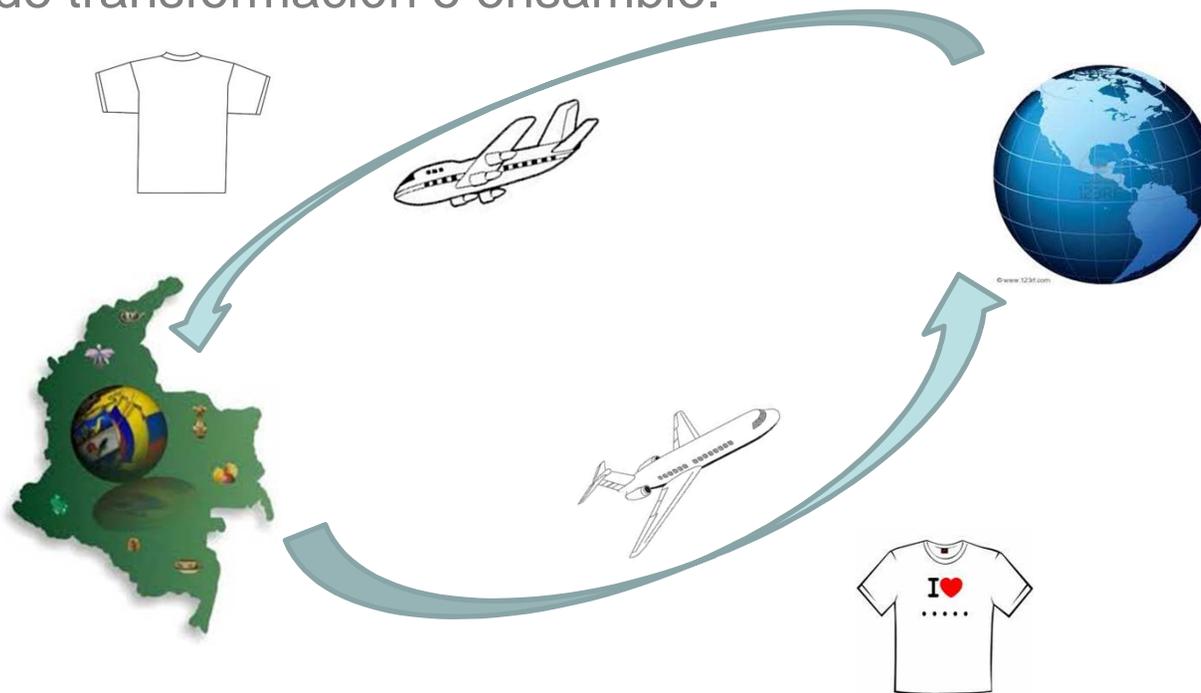
## Reembarque:

Salida del territorio aduanero nacional de mercancías procedentes del exterior que se encuentren en almacenamiento y respecto de las cuales no haya operado el abandono legal ni hayan sido sometidas a ninguna modalidad de importación.



## Reexportación

Salida definitiva del territorio aduanero nacional, de mercancías que estuvieron sometidas a una modalidad de importación temporal o a la modalidad de transformación o ensamble.



## Muestras Sin Valor Comercial:

- Cupo anual de USD 10.000
- Requiere certificado de origen, y factura comercial

### NO PERMITIDOS

1. Café
2. Esmeraldas
3. Artículos manufacturados de metales preciosos
4. Oro y sus aleaciones
5. Platino y metales del grupo platino
6. Cenizas de orfebrería, residuos o desperdicios de oro
7. Productos minerales con concentrados auríferos, plata y platino
8. Plasma humano, órganos humanos, estupefacientes y los productos cuya exportación está prohibida, tales como los bienes que forman parte del patrimonio artístico, histórico y arqueológico de la Nación.



## Exportación por tráfico postal y envíos urgentes:

Permite la salida de mercancías del territorio aduanero nacional a través de una empresa de correo postal siempre que su valor no supere de USD5.000

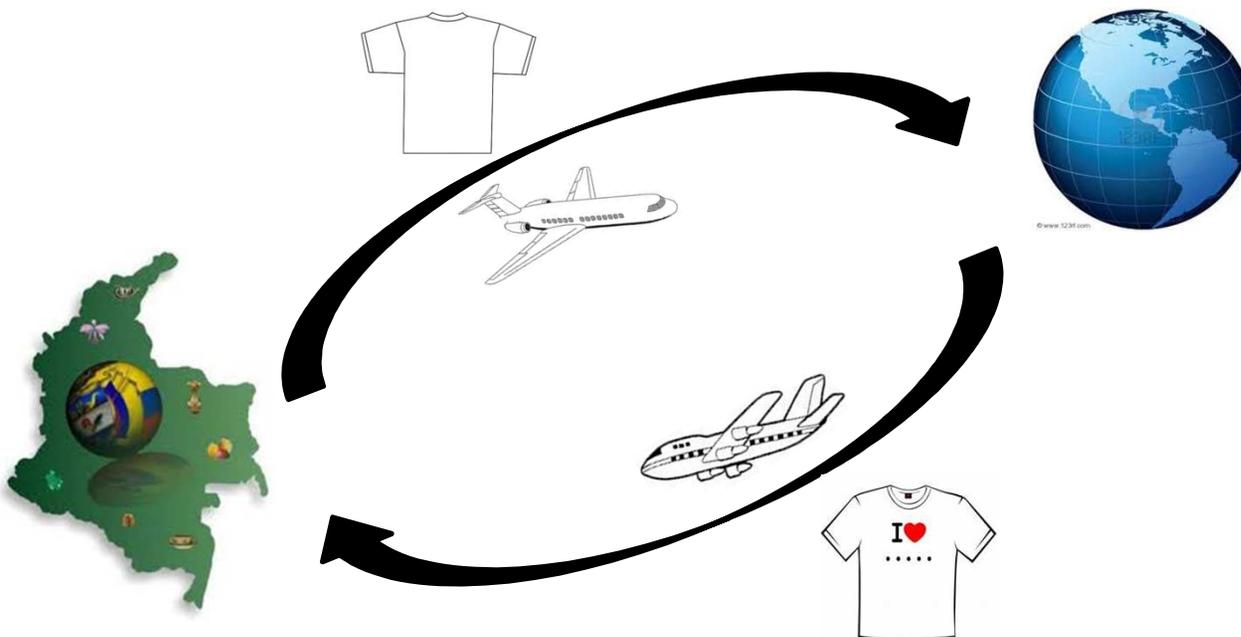
- Guía ( empresa de correo)
- Carta de responsabilidad
- Factura

**“GENERAN VISTOS BUENOS”**



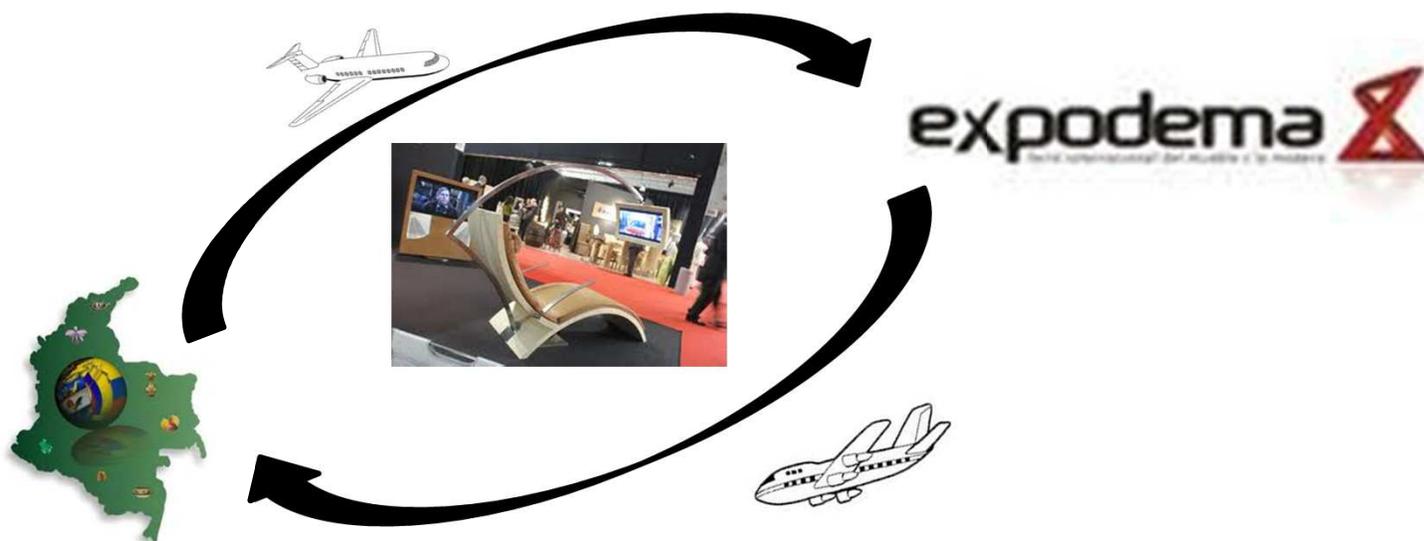
## Exportación temporal para perfeccionamiento pasivo :

Salida temporal de mercancías nacionales o nacionalizadas, del territorio aduanero nacional, para ser sometidas a transformación, elaboración o reparación en el exterior o en una zona franca, debiendo ser reimportadas dentro del plazo señalado en la declaración de exportación correspondiente, prorrogables por un año más.



## Exportación Temporal Para Reimportar En El Mismo Estado:

Salida temporal de mercancías nacionales o nacionalizadas del territorio aduanero nacional, para atender una finalidad específica en el exterior, en un plazo determinado, durante el cual deberán ser reimportadas sin haber experimentado modificación alguna, con excepción del deterioro normal originado en el uso que de ellas se haga.



- CONCEPTOS BÁSICOS
- MODALIDADES DE EXPORTACIÓN
- PROCESOS GENERAL DE EXPORTAR**
- FUENTES DE INFORMACIÓN

- Que **razones** tengo para pensar o decidir exportar...
- Que quiero y puedo exportar... **Capacidad** exportable
- Lo que pienso o me han dicho es cierto?... **Estudio de mercado**
- Formalizar mi negocio... **Tramites** y documentos

- Que **razones** tengo para pensar o decidir exportar...
- Que quiero y puedo exportar... **Capacidad** exportable
- Lo que pienso o me han dicho es cierto?... **Estudio de mercado**
- Formalizar mi negocio... **Tramites** y documentos

# LAS RAZONES...

- Me fui de vacaciones y me llevé unos regalitos para la familia y todos me preguntado que donde compre todo eso tan bonito...
- Mi empresa esta a punto de desaparecer y si no hago algo ya, pierdo todo...
- Tengo una cantidad de producto en mi empresa que no se vendió la ultima temporada, tengo que salir de eso ya...
- Mi jefe dice que a lo mejor funciona...
- Un señor extranjero, no se como llegó a mi empresa y ahora me esta haciendo un pedido, esa oportunidad no la puedo perder...



# LAS RAZONES...

- 👍 Diversificar productos y mercados para afrontar la competencia internacional y la situación de la economía nacional.
- 👍 Disminuir el riesgo de estar en un solo mercado.
- 👍 Vender mayores volúmenes para utilizar la capacidad productiva de la empresa y hacer economías de escala.
- 👍 Aprovechar ventajas comparativas y las oportunidades de mercados ampliados a través de acuerdos comerciales.
- 👍 Necesidad de involucrarse en el mercado mundial por la globalización de la economía.
- 👍 Buscar mayor rentabilidad en los mercados internacionales y asegurar la existencia de la empresa a largo plazo.

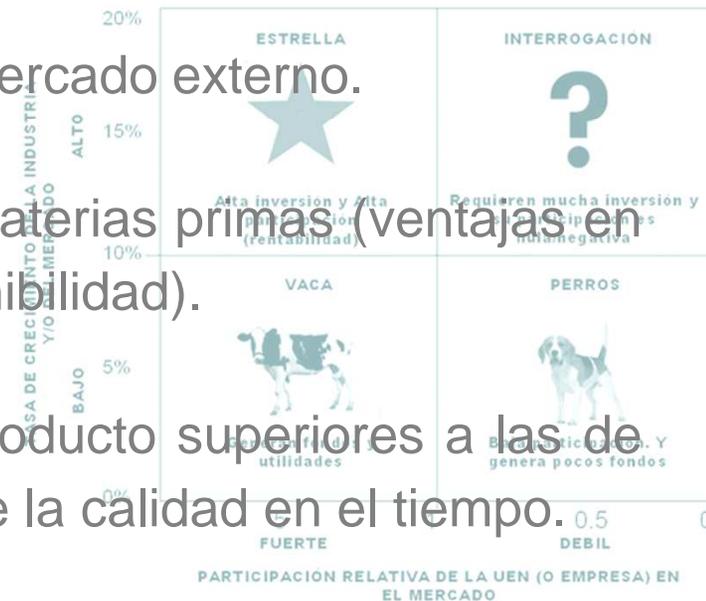


- Que **razones** tengo para pensar o decidir exportar...
- Que quiero y puedo exportar... **Capacidad** exportable
- Lo que pienso o me han dicho es cierto?... **Estudio de mercado**
- Formalizar mi negocio... **Tramites** y documentos

# CAPACIDAD EXPORTABLE

Se deben identificar los productos a exportar teniendo en cuenta que gocen, por lo menos una, de las siguientes ventajas:

- Volúmenes disponibles para el mercado externo.
- Abastecimiento del producto o materias primas (ventajas en precio, volumen, calidad o disponibilidad).
- Características de calidad del producto superiores a las de la competencia, y consistencia de la calidad en el tiempo.



# Lo Que Debe Tener En Cuenta Para Exportar



- Que **razones** tengo para pensar o decidir exportar...
- Que quiero y puedo exportar... **Capacidad** exportable
- Lo que pienso o me han dicho es cierto?... **Estudio de mercado**
- Formalizar mi negocio... **Tramites** y documentos

- Preselección de mercados de exportación.
- Selección del mercado.
- Estudio del producto en el seleccionado.



# Lo Que Debe Tener En Cuenta Para Exportar



- Que **razones** tengo para pensar o decidir exportar...
- Que quiero y puedo exportar... **Capacidad** exportable
- Lo que pienso o me han dicho es cierto?... **Estudio de mercado**
- Formalizar mi negocio... Tramites** y documentos

# Tramites Y Documentos Para Exportar Bienes

1. Registro como exportador

2. Auto calificación de origen

3. Certificado de Origen

4. Vistos Buenos

5. Tramites aduaneros

6. Reintegro de Divisas

## 1. Registro como exportador

- ✓ Que hacer?  
Se debe modificar el RUT y agregar las casillas como exportador
- ✓ Donde realizo el tramite?  
En la DIAN de su ciudad.
- ✓ Que beneficios obtengo?  
La devolución del IVA



### Tenga en Cuenta

...Que para utilizar las aduanas colombianas, la empresa debe estar en el Régimen Común. Reforma Tributaria 863 Art. 49 de Dic. 2003

## 2. Registro Para Auto calificación de origen

### Auto calificación de origen

Determina el origen de las mercancías objeto de exportación



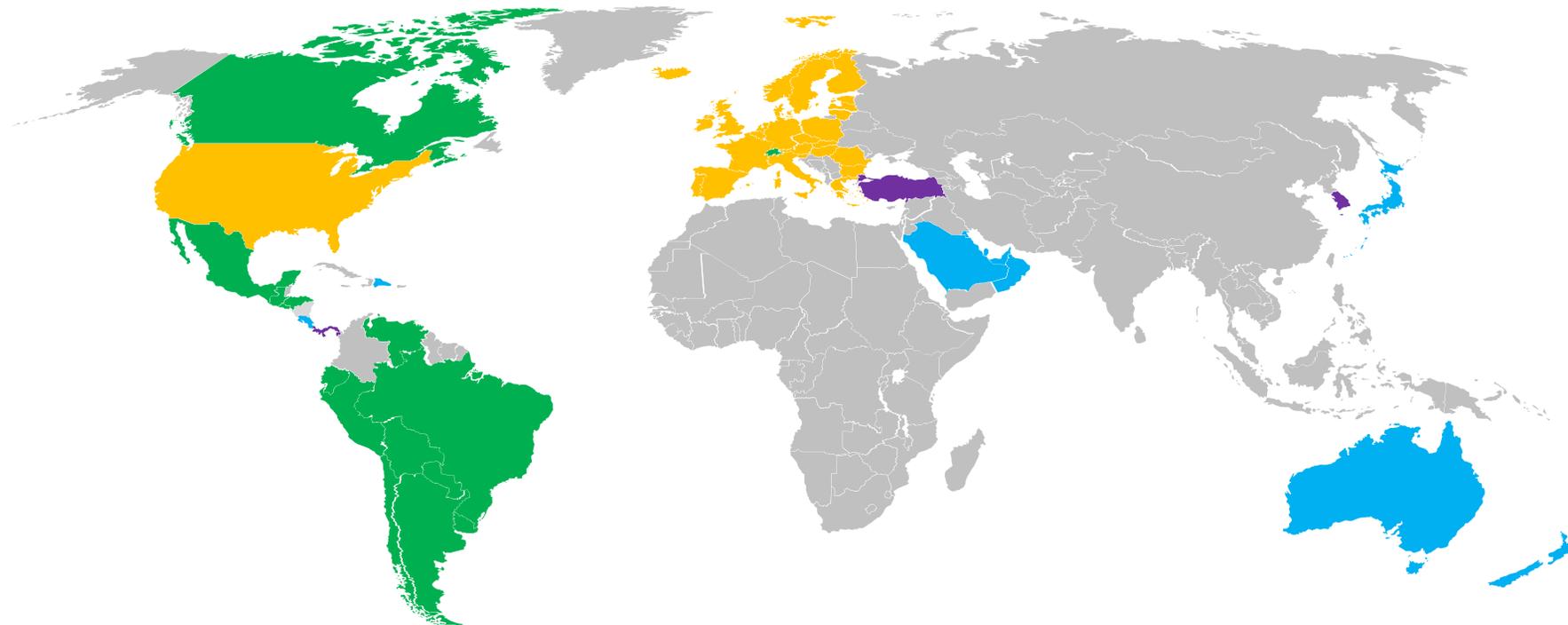
[www.shutterstock.com](http://www.shutterstock.com) · 53598853

## 3. Certificado de Origen

Permite exportar productos con descuentos arancelarios a aquellos países con los cuales Colombia ha negociado convenios.



# Colombia y los Acuerdos Comerciales



## VIGENTES

- CAN (Perú, Ecuador, Bolivia, Venezuela)
- MERCOSUR (Argentina, Paraguay, Uruguay y Brasil)
- Chile
- G2-México
- Triángulo Norte (Honduras, Guatemala y El Salvador)
- Canadá
- EFTA (Suiza, Liechtenstein)

## SUSCRITOS

- Estados Unidos
- EFTA (Islandia, Noruega)
- Unión Europea

## EN NEGOCIACIÓN

- Corea del Sur
- Panamá
- Turquía

## A FUTURO

- Japón
- Australia
- Nueva Zelanda
- Comunidad del Golfo
- Costa Rica
- República Dominicana

## 4. Vistos Buenos

La exportación de ciertos productos exige que el exportador se encuentre inscrito en la entidad encargada de su control y/o del otorgamiento del visto bueno, deberá entonces el exportador tramitar ante la autoridad correspondiente y obtener con anterioridad a la exportación los vistos buenos o requisitos especiales que de conformidad con las normas vigentes requiera su producto para ser exportado.



## 4. Vistos Buenos

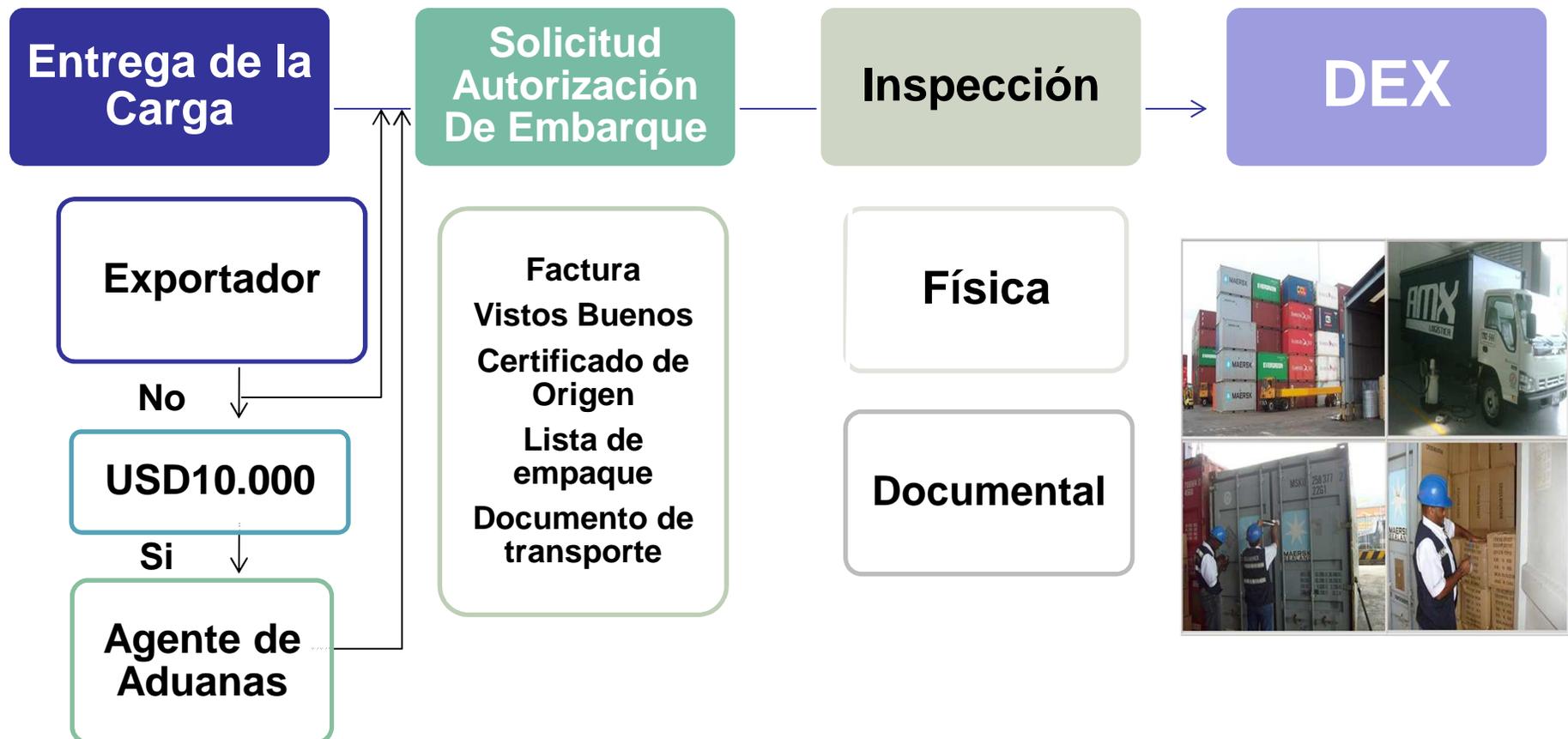


# Condiciones De Acceso

- Aranceles e impuestos internos
- Otros requisitos Reglamentos técnicos, fitosanitarios, zoonosanitarios, trazabilidad



## 5. Tramites aduaneros



## 6. Reintegro de Divisas

MEDIO DE PAGO



INTERMEDIARIO DEL  
MERCADO CAMBIARIO

PRESENTAR A  
DECLARACION DE CAMBIO  
Formulario No. 2

- Conceptos Básicos
- Modalidades De Exportación
- Procesos General De Exportar
- Fuentes De Información**

# Fuentes De Información

Perilla Gutiérrez Rogelio. Manual para Importadores y Exportadores, ed. 2010.

Murillo Jorge A. Exportar e Internacionalizarse

Decreto 2685 de 1999

[www.proexport.com.co](http://www.proexport.com.co)

[www.mincomercio.gov.co](http://www.mincomercio.gov.co)

[www.bancoldex.com](http://www.bancoldex.com)

[www.banrep.gov.co](http://www.banrep.gov.co)

[www.dian.gov.vo](http://www.dian.gov.vo)

[www.vuce.gov.co](http://www.vuce.gov.co)



## Sergio Orlando Ariza

Consultora externo, conferencista del programa de formación exportadora, profesional en comercio exterior, especialista en relaciones internacionales de la Universidad Jorge Tadeo Lozano.

ank **Obrigado** Thank you Obrigado Thank you Gracías **Grâce**  
Dank Gracías Dank Thank you Gracías Dank Thank you **おかげで** Obrigado **おかげで**  
Obrigado **Grâce** **Dank** **Grâce** **Dank** **Thank you** **Grâce**  
ank **おかげで** Gracías **Obrigado** Dank Gracías **Dank** Gracías  
Gracías Thank you **Grâce** Dank Obrigado **Grâce** Obrigado Gracías  
Gracías **Grâce** Gracías Dank Thank you Gracías **Thank you** **Dank**  
OU Obrigado **おかげで** Thank you Gracías **Thank you** **Dank**  
**おかげで** **Thank you** **Gracias** **Grâce** Dank **おかげで**  
Thank you **Grâce** **Dank** Obrigado Thank you Dank  
Gracías Obrigado **Grâce** **Dank** **おかげで** **Grâce** Obrigado  
**Grâce** Thank you **おかげで** Obrigado **おかげで** Gracías  
Dank Gracías Thank you Thank you Gracías Thank you Dank Gracías  
Dank **おかげで** **Dank** Gracías Dank **Gracias** Dank **Grâce**  
Obrigado Gracías Dank Obrigado **Grâce** Gracías Gracías Dank Gracías Dank **Grâce**  
Thank you **Obrigado** Thank you Dank Gracías Obrigado Dank